

UN FENOMENO CHE VA DENUNCIATO

PRESSIONI COMMERCIALI, ARRIVA L'ANTOLOGIA

La FABI propone una raccolta di tutte le "perle": minacce di trasferimento, di cambio mansione, di taglio dello stipendio, se non si raggiunge il fantomatico budget. Segnalateci i vostri casi a quadri@fabi.it. Chi esercita pressioni sui lavoratori, lo fa senza remore o limitazioni. Lo fa per condizionarli e, spesso, per indurli in errore. Per questo è bene che se ne parli

di GIULIANO XAUSA, Responsabile nazionale Coordinamento Quadri direttivi

L'idea l'abbiamo lanciata come Coordinamento Quadri Direttivi FABI in primavera e raccontata nei numeri passati: fare una raccolta sistematica delle varie pressioni commerciali che girano per le nostre banche per trasformarla, magari poi, in una pubblicazione. Per arrivare a ciò abbiamo bisogno del contributo di sindacalisti e lavoratori. Inviatemi, allora, via mail a quadri@fabi.it, lettere o messaggi di pressione che vi sono giunti in questi anni, magari eliminando i dati sensibili per assicurare ad ognuno di voi la massima

riservatezza. Inviatene numerose, senza paura. Chi le esercita lo fa senza remore o limitazioni. Lo fa per condizionarci e spesso per indurci in errore. Nel frattempo, ecco alcuni casi che ci hanno segnalato i colleghi. *'Siete in sette e appartenete a diverse aree territoriali. Vi accomuna però un dato inaccettabile per dei manager del nostro gruppo. In due mesi, dico due mesi, le vostre filiali non hanno collocato nemmeno 100 pezzi. Se ancora non vi è chiaro il Capitale Sociale per la nostra banca non quotata è elemento essenziale di sopravviven-*



za. E senza Banca non c'è posto di lavoro! Avete centinaia di clienti non soci... cosa aspettate a proporle? Credo che, proseguendo questo trend, qualche riflessione sulla vostra capacità manageriale dovrà essere fatta. Ogni settimana seguirò personalmente l'evolversi del sottoscritto azioni sulle vostre (per ora) filiali.' *'Signori gestori corporate sei mesi sono andati e la vostra produzione Ore è esigua. Molti gestori small business hanno perforato di gran lunga meglio! Ore e azioni sono per voi un obiettivo fondamentale e sul quale vi valuto. Nessuno è indispensa-*

*bile, nemmeno il sottoscritto e la Rai che vi arriva il 27 bisogna guadagnarsela giorno dopo giorno. Se non avete clienti in pif andatevene a cercarne di nuovi: il mercato vi aspetta. A settembre tirerò le somme: vediamo se a qualcuno di voi dovremo offrire l'opportunità di una nuova esperienza professionale. Il nostro gruppo è grande e opportunità da nord a sud ne offre a tutti!' *'Cari gestori e cari responsabili, forse il messaggio che a tutti i livelli e in tutte le occasioni di incontro viene dato dell'importanza VITALE di fare tanti soci non è stato ben recepito! Questa attività pare per voi assolutamente marginale e la controprova è che i flussi di sottoscrizioni sono risibili! Oggi abbiamo inoltrato la bellezza di 120 azioni tra tutte le 18 filiali. Ma stiamo scherzando? Verrete, nessuno escluso, valutati in base alle capacità di raggiungere tutti gli obiettivi ritenuti strategici dall'Istituto nel quale abbiamo la fortuna di lavorare. Nella speranza di essere stato chiaro, chiedo pertanto un repentino cambio di marcia da parte di tutti.'* *Minacce di trasferimento, di cambio mansione, di taglio dello stipendio. Minacce, minacce, minacce!* ■*